

Was Sie mitbringen sollten!



In der heutigen Zeit kommt es immer wieder vor, dass bestehende Franchise-Partner sich zur Ruhe setzen möchten und daher Ihre Restaurants, mit Zustimmung von McDonald's, im Rahmen einer Nachfolge veräußern möchten.

So können gleichzeitig 2 – 3 Restaurants zur Übernahme anstehen. Der Kaufpreis der Restaurants richtet sich nach dem so genannten „Fair Market Value“, dem Marktwert und kann je nach Lage der Restaurants mehrere Millionen Euro betragen. Gemäß unseren Eigenkapitalanforderungen muss der Franchise-Bewerber über mindestens 25 % frei verfügbares, nicht gegenüber Dritten belastetes Eigenkapital, also mindestens 500.000 Euro verfügen.

Unternehmerische Qualitäten, die Fähigkeit und Erfahrungen im Umgang mit Mitarbeitern und kundenorientiertes Handeln sind Qualifikationen, die wir uns bei künftigen Partnern vorstellen.

Unabhängig von der Branche, in der Sie jetzt tätig sind oder Ihrer Schulbildung, werden diese Fähigkeiten Ihnen helfen, mit McDonald's erfolgreich zu sein.

Wir suchen daher Franchise-Nehmer, die folgende Eigenschaften besitzen:

- Unternehmergeist, Streben nach Erfolg
- Kaufmännische Erfahrung, insbesondere im Bereich Personalführung und Kostenmanagement
- Bereitschaft zur persönlichen, direkten Restaurantführung unter Verzicht auf jede andere berufliche Aktivität
- Bereitschaft den Wohnort zu wechseln
- Bereitschaft ein umfangreiches Franchise-Nehmer-Ausbildungsprogramm zu absolvieren, wobei der zeitliche Ablauf individuell vereinbart werden kann
- Die Möglichkeit, die finanziellen Voraussetzungen aus eigenen Mitteln entsprechend den Richtlinien von McDonald's zu erfüllen.

Eine Bewerbung macht keinen Sinn:

1. Wenn Sie lediglich eine Kapitalanlage suchen, aber nicht bereit sind, sich persönlich um Ihr Restaurant oder Ihre Restaurants, Ihre Mitarbeiter und um die Kontaktpflege zur jeweiligen örtlichen Geschäftswelt, zu Behörden und Vereinen zu kümmern.
2. Wenn Sie glauben, dass es ausreicht, sich der erfolgreichen Marke McDonald's anzuschließen, ohne dass Ihre Leistungsbereitschaft Ihre Kreativität, Ihr unternehmerisches Denken und Handeln erforderlich wären.
3. Wenn Sie die Eigenkapitalanforderung von mindestens 500.000 Euro nicht vollständig aus eigenen Mitteln erfüllen können.
4. Wenn ein Umzug für Sie nicht in Frage kommt, weil Sie Ihren derzeitigen Wohnort nicht wechseln wollen.
5. Wenn Sie in Ihrem bisherigen Berufsleben keine Erfahrungen in Personalführung bzw. Personalverantwortung hatten.
6. Wenn Sie in Ihrem bisherigen Berufsleben keine praktischen Erfahrungen und Verantwortung im Bereich Kostenmanagement hatten.
7. Wenn Sie planen, sich gemeinsam mit einer anderen Person, einem Freund oder Bekannten oder jetzigem Geschäftspartner selbständig zu machen – es kann nur einen Vertragspartner geben.
8. Wenn Sie ein McDonald's Restaurant nur für 3 – 5 Jahre betreiben wollen, bevor Sie sich zur Ruhe setzen.
9. Wenn Sie nicht bereit sind, auch unternehmerische Risiken zu tragen.